

附件：

山东省征信有限公司2025年社会招聘岗位表

序号	部室及岗位名称	岗位职责	招聘人数	学历	专业背景	从业经历等条件要求	备注
1	市场服务部 市场总监岗	1. 制定并执行市场推广计划，带领市场部门完成年度销售任务，组织市场营销服务体系建设； 2. 参与公司产品体系建设，推动整合公司及渠道合作伙伴的产品及解决方案，组织开展市场销售工作； 3. 负责收集市场信息、分析市场动向、开展客户分析、挖掘客户及市场需求，培育发掘新的市场机会； 4. 负责牵头组织市场活动，建立和管理销售渠道，开展客户营销、渠道合作、行业客户挖掘等工作； 5. 负责合作伙伴和客户关系管理，管理和维护相关关系，做好客户服务工作； 6. 负责牵头组织商务谈判、售前营销、项目投标、合同签订、回款等全流程工作，做好文档资料编撰、整理、归档等； 7. 完成公司交办的其他工作。	1	研究生 (硕士) 及以上	理学、工学、管理学、经济学等相关专业	1. 年龄45周岁及以下； 2. 具备10年及以上银行等金融机构从业经验或服务经验，精通信贷业务、风险管理、普惠金融、科技金融、数字金融中至少两个以上领域工作，过往工作业绩突出； 3. 熟悉财政金融、产业发展、金融监管等有关政策法规，具有较好的金融机构、政府部门和监管机构沟通汇报经验，具有出色的产业客户发展维护经验，过往相关实际项目业绩突出。	
2	市场服务部 销售服务岗	1. 落实分解的年度任务指标，推进完成销售指标任务； 2. 参与制定客户营销策略、挖掘客户商机、推进项目合作等工作； 3. 参与或组织市场销售活动，开展客户营销、渠道合作、行业客户挖掘等工作； 4. 负责相关合作伙伴和客户管理，做好维护服务工作； 5. 负责文档资料的编撰、整理和归档工作； 6. 完成上级交办的其他工作。	1	研究生 (硕士) 及以上	理学、工学、管理学、经济学等相关专业	1. 年龄30周岁及以下； 2. 具备1年及以上银行等金融机构从业经验，熟悉普惠金融、科技金融、数字金融中至少一个以上领域工作，具备较好的实务案例经验。	